

令和7年度 新宿区中小企業景気動向調査票

令和7年7～9月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(令和7年7～9月期)と来期(令和7年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(令和7年7～9月期)の業況					来期(令和7年10～12月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向	7 株式・不動産等の価格の動向
2 海外需要(売上)の動向	8 為替レート(の動向)
3 販売価格の動向	9 税制・会計制度の動向
4 仕入価格の動向	10 同業者間の競合
5 仕入れ以外のコストの動向	11 その他()
6 資金繰り・資金調達の動向	

回答欄

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(令和7年7～9月期)と来期(令和7年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(令和7年4～6月期)に比べて今期(令和7年7～9月期)の実績					今期(令和7年7～9月期)に比べて来期(令和7年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(令和7年4～6月期)に比べて今期(令和7年7～9月期)の実績					今期(令和7年7～9月期)に比べて来期(令和7年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(令和7年4～6月期)に比べて今期(令和7年7～9月期)の実績					今期(令和7年7～9月期)に比べて来期(令和7年10～12月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(令和7年4～6月期)に比べて今期(令和7年7～9月期)の実績					今期(令和7年7～9月期)に比べて来期(令和7年10～12月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他（ ）
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から（又はサービス料金）の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発（又は取り扱い）する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他（ ）
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

--

[特 別 調 査] 新 宿 区 の 経 営 サ ポ ー ト 事 業 に つ い て

新宿区では令和 7 年 8 月 1 日より、区内中小企業を対象とした伴走型支援「経営サポート事業」を開始いたしました。本調査票は、本事業に関するご意見やご要望をお伺いするものです。

ご回答にあたりまして、事前に下記の専用ホームページにアクセスいただき、事業の概要をご確認いただけますと幸いです。

経営サポート事業ホームページ

右の二次元コード、または下記 URL からご覧ください

<https://shinjuku-biz-station.jp/keiei/soudan/>



問 1 「経営サポート事業」にご興味はありますか。該当する番号に○を 1 つお付けください。

経営サポート事業について			
1	興味がある	2	どちらともいえない
3	興味はない		

問 1-1 問 1 で「1 興味がある」と答えた方のみ、その理由について該当する番号すべてに○をお付けください。

興味がある理由（複数回答可）			
1	いま解決したい経営課題がある	4	以前、区のビジネスアシスト新宿を活用した
2	専門家の支援を受けられるから	5	以前、区の商工相談を活用した
3	受けたいセミナーがあった	6	その他（ ）

問 1-2 問 1 で「2 どちらともいえない」と答えた方のみ、その理由について該当する番号すべてに○をお付けください。

どちらともいえない理由（複数回答可）			
1	内容がよくわからなかった	4	他機関で受けた類似支援が合わなかった
2	自社に必要かどうかわからなかった	5	時間的な余裕がない
3	既存の支援や顧問で足りている	6	その他（ ）

問 1-3 問 1 で「3 興味はない」と答えた方のみ、その理由について該当する番号すべてに○をお付けください。

興味がない理由（複数回答可）			
1	内容がよくわからなかった	4	他機関で受けた類似支援が合わなかった
2	自社に必要だと思わなかった	5	時間的な余裕がない
3	既存の支援や顧問で足りている	6	その他（ ）

問 2 これまで他機関も含めて経営についてどのようなテーマを相談しましたか。該当する番号すべてに○をお付けください。

これまでに相談した内容（複数回答可）			
1	資金繰り・資金調達	7	意匠・WEB デザイン
2	人材確保・人材育成	8	会計・税務・法務・労務
3	IT・DX・業務改善	9	事業承継・M&A
4	マーケティング	10	補助金・助成金の情報収集
5	ブランディング	11	その他（ ）
6	PR・広報	12	相談したことはない

問 3 「経営サポート事業」を活用して相談したいと思うものはありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

経営サポート事業で相談したい内容（複数回答可）			
1	資金繰り・資金調達	7	意匠・WEB デザイン
2	人材確保・人材育成	8	会計・税務・法務・労務
3	IT・DX・業務改善	9	事業承継・M&A
4	マーケティング	10	補助金・助成金の情報収集
5	ブランディング	11	その他（ ）
6	PR・広報	12	特になし

問 4 「経営サポート事業」では、経営のヒントやスキルアップに役立つ実践的なセミナーを無料で定期開催しています。どのような内容のセミナーであれば受けてみたいと思われますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

受けてみたいセミナー（複数回答可）			
1	ビジネスモデル再構築について	6	ブランディングについて
2	マーケティングについて	7	経営者の意識改革について
3	インバウンド対応について	8	事業承継について
4	SNS 等の情報発信について	9	その他（ ）
5	IT・DX 化による業務効率化について	10	特になし

問 5 「経営サポート事業」の案内方法として、どのような方法であれば目に留まりやすいと感じますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

案内方法について（複数回答可）			
1	SNS(X/Facebook/ Instagram)	6	商工団体からの紹介
2	区の LINE	7	士業からの紹介
3	区の広報紙	8	知人・同業者からの口コミ
4	区窓口でのパンフレット配架	9	その他（ ）
5	金融機関からの紹介		

問 6 「経営サポート事業」について、ご意見やご要望など、ご自由に記入してください。

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。