

令和6年度 新宿区中小企業景気動向調査票

令和6年1～3月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(令和6年1～3月期)と来期(令和6年4～6月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(令和6年1～3月期)の業況					来期(令和6年4～6月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向	7 株式・不動産等の価格の動向
2 海外需要(売上)の動向	8 為替レート(動向)
3 販売価格の動向	9 税制・会計制度の動向
4 仕入価格の動向	10 同業者間の競合
5 仕入れ以外のコストの動向	11 その他()
6 資金繰り・資金調達の動向	

回答欄

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(令和6年1～3月期)と来期(令和6年4～6月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(令和5年10～12月期)に比べて今期(令和6年1～3月期)の実績					今期(令和6年1～3月期)に比べて来期(令和6年4～6月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(令和5年10～12月期)に比べて今期(令和6年1～3月期)の実績					今期(令和6年1～3月期)に比べて来期(令和6年4～6月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(令和5年10～12月期)に比べて今期(令和6年1～3月期)の実績					今期(令和6年1～3月期)に比べて来期(令和6年4～6月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(令和5年10～12月期)に比べて今期(令和6年1～3月期)の実績					今期(令和6年1～3月期)に比べて来期(令和6年4～6月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他（ ）
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から（又はサービス料金）の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発（又は取り扱い）する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他（ ）
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

--

[特 別 調 査] 賃 上 げ 状 況 ・ 新 宿 区 の 実 施 事 業 に つ い て

問 1 貴社では、令和 6 年度の賃上げを行いましたか。該当する番号に○を 1 つお付けください。

賃上げの状況			
1	賃上げを行った ⇒「問 2」へ	2	賃上げを行っていない ⇒「問 5」へ

問 2 問 1 で「1」と答えた方のみ、お答えください。令和 6 年度に実施した賃上げ内容は何ですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

賃上げ内容（複数回答可）			
1	定期昇給	4	初任給の増額
2	ベースアップ	5	非正規雇用の賃金の増額
3	賞与の増額	6	その他（ ）

問 3 問 1 で「1」と答えた方のみ、お答えください。令和 6 年度にどの程度の賃上げを実施しましたか。該当する番号に○を 1 つお付けください。

実施した賃上げ率			
1	20%以上	6	3%以上～4%未満
2	15%以上～20%未満	7	2%以上～3%未満
3	10%以上～15%未満	8	1%以上～2%未満
4	5%以上～10%未満	9	1%未満
5	4%以上～5%未満		

問 4 問 1 で「1」と答えた方のみ、お答えください。賃上げを実施した理由は何ですか。以下の中から該当する番号すべてに○をお付けください。

賃上げを実施した理由（複数回答可）			
1	物価高騰への配慮のため	5	業績の向上が見込めるため
2	従業員定着のため	6	仕入価格の高騰が価格転嫁できたため
3	新たな人材確保のため	7	最低賃金引上げへの対応
4	取引先等の他社が実施しているため	8	その他（ ）

⇒回答後、問 7 へ

問 5 問 1 で「2」と答えた方のみ、お答えください。賃上げを実施しない理由は何ですか。以下の中から該当する番号すべてに○をお付けください。

賃上げを実施しない理由（複数回答可）			
1	現在の賃金が適切であるため	6	取引先等の他社が実施しないため
2	賃金以外の労働条件を改善したため	7	業績の向上が見込めないため
3	物価高騰や円安によるコスト増のため	8	仕入価格の高騰が価格転嫁できないため
4	新たな人材確保を優先させるため	9	その他（ ）
5	人件費以外の経費を優先するため		

問 6 問 1 で「2」と答えた方のみ、お答えください。今後賃上げを行う予定はありますか。該当する番号に○を 1 つお付けください。

賃上げを行う予定			
1	予定はある	2	予定はない

問 7 賃上げを実施する上で必要なことは何ですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

賃上げを実施する上で必要なこと（複数回答可）			
1	製品・サービスの値上げ	6	仕入・外注単価の低減
2	製品・サービスの受注拡大	7	エネルギーコストの削減
3	ITシステムの導入による業務効率化	8	残業時間の削減
4	設備投資による生産性向上	9	その他（ ）
5	従業員教育による生産性向上		

-----ここからは新宿区の実施事業についてお伺いします。-----

問 8 新宿区では専門知識を有する商工相談員が、経営全般に関する相談や助言、経営診断を行う「商工相談」を実施していますが、活用したいと思われますか。該当する番号に○を1つお付けください。

商工相談について			
1	思う	2	思わない

（参考）[商工相談ホームページ](#)

右の QR からご覧ください



問 9 新宿区ではこれまで売上向上実践講座や事業承継支援セミナー等を実施してきましたが、どのような内容のセミナーであれば受けてみたいと思われますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

受けてみたいセミナー（複数回答可）			
1	経営計画、事業再構築等について	6	展示会出展等の活用方法について
2	販路拡大、販売促進について	7	新製品・新サービス開発について
3	インバウンド対応について	8	経営者の意識改革について
4	SNS 等の情報発信について	9	事業承継について
5	IT 導入等による業務効率化	10	その他（ ）

（参考）[売上向上実践講座ホームページ](#)

右の QR からご覧ください



[事業承継支援セミナーホームページ](#)

右の QR からご覧ください



問 10 新宿区が実施している「商工相談」や受けてみたいセミナーの内容について、ご意見やご要望など、ご自由に記入してください。

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。