

令和5年度 新宿区中小企業景気動向調査票

令和5年7～9月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(令和5年7～9月期)と来期(令和5年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(令和5年7～9月期)の業況					来期(令和5年10～12月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向	7 株式・不動産等の価格の動向
2 海外需要(売上)の動向	8 為替レート(の動向)
3 販売価格の動向	9 税制・会計制度の動向
4 仕入価格の動向	10 同業者間の競合
5 仕入れ以外のコストの動向	11 その他()
6 資金繰り・資金調達の動向	

回答欄

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(令和5年7～9月期)と来期(令和5年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(令和5年4～6月期)に比べて今期(令和5年7～9月期)の実績					今期(令和5年7～9月期)に比べて来期(令和5年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(令和5年4～6月期)に比べて今期(令和5年7～9月期)の実績					今期(令和5年7～9月期)に比べて来期(令和5年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(令和5年4～6月期)に比べて今期(令和5年7～9月期)の実績					今期(令和5年7～9月期)に比べて来期(令和5年10～12月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(令和5年4～6月期)に比べて今期(令和5年7～9月期)の実績					今期(令和5年7～9月期)に比べて来期(令和5年10～12月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他（ ）
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から（又はサービス料金）の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発（又は取り扱い）する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他（ ）
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

--

[特別調査] 中小企業の状況と人手不足について

問 1 貴社の現在の売上高は、コロナ前と比較してどの程度になっていますか。該当する番号に○を1つお付けください。

現在の売上高					
1	50%以上の売上増加	5	コロナ感染前と同水準	6	0～15%程度の売上減少
2	30～50%程度の売上増加			7	15～30%程度の売上減少
3	15～30%程度の売上増加			8	30～50%程度の売上減少
4	0～15%程度の売上増加			9	50%以上の売上減少

問 2 貴社の現在の営業利益は、コロナ前と比較してどの程度になっていますか。該当する番号に○を1つお付けください。

現在の営業利益					
1	50%以上の利益増加	5	コロナ感染前と同水準	6	0～15%程度の利益減少
2	30～50%程度の利益増加			7	15～30%程度の利益減少
3	15～30%程度の利益増加			8	30～50%程度の利益減少
4	0～15%程度の利益増加			9	50%以上の利益減少

問 3 貴社では、仕入単価の上昇のうち、どの程度を販売価格に転嫁できていますか。該当する番号に○を1つお付けください。

販売価格への転嫁					
1	転嫁できている（仕入単価上昇の100%）	6	全く転嫁できていない（仕入単価上昇の0%）		
2	ほぼ転嫁できている（〃の80～100%程度）	7	転嫁どころか販売価格は低下している		
3	ある程度転嫁できている（〃の50～80%程度）	8	仕入価格は上昇していないので転嫁の必要なし		
4	多少転嫁できている（〃の20～50%程度）	9	わからない		
5	ほとんど転嫁できていない（〃の0～20%程度）				

問 4 貴社では、仕入単価の上昇のうち、向こう1年でどの程度を販売価格に転嫁できるか見通しはありますか。該当する番号に○を1つお付けください。

向こう1年の販売価格転嫁についての見通し					
1	転嫁できる見通し（仕入単価上昇の100%）	6	全く転嫁できない見通し（仕入単価上昇の0%）		
2	ほぼ転嫁できる見通し（〃の80～100%程度）	7	転嫁どころか販売価格が低下する見通し		
3	ある程度転嫁できる見通し（〃の50～80%程度）	8	仕入価格は上昇していないので転嫁の必要なし		
4	多少転嫁できる見通し（〃の20～50%程度）	9	わからない		
5	ほとんど転嫁できない見通し（〃の0～20%程度）				

問 5 貴社のインボイス制度（適格請求書等保存方式）対応状況はいかがでしょう。該当する番号に○を1つお付けください。

インボイス制度の対応					
1	対応している	3	今後、対応予定	5	対応しない
2	現在、取り掛かっている	4	対応検討中	6	特に何も決めていない

-----人手不足についてお伺いします。-----

問 6 貴社の人材の確保における課題はありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

人材確保における課題			
1	高齢による退職者（定年など）が多い	5	求人に応募が集まらない
2	業務内容が複雑、高度な専門知識を要する	6	人材確保のための取組を行う余裕がない
3	内定辞退や早期離職者が多い	7	特にない
4	採用に関するノウハウの不足	8	その他（ ）

問 7 貴社では、人材の確保にあたり行っている、または行いたい取組はありますか。「①行っている取組」「②行いたい取組」それぞれに該当する番号すべてに○をお付けください。

①行っている取組		②行いたい取組	
1	他社よりも高い賃金水準の確保	1	他社よりも高い賃金水準の確保
2	採用イベントやキャリアフェアへの参加	2	採用イベントやキャリアフェアへの参加
3	人材紹介会社や採用代行サービスの利用	3	人材紹介会社や採用代行サービスの利用
4	在宅勤務やフレックスタイム制度の導入	4	在宅勤務やフレックスタイム制度の導入
5	給与や福利厚生の見直し・改善	5	給与や福利厚生の見直し・改善
6	パートタイムや契約社員からの登用制度	6	パートタイムや契約社員からの登用制度
7	特にない	7	特にない
8	その他（ ）	8	その他（ ）

問 8 貴社では、人材の定着における課題はありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

人材定着における課題			
1	人材育成のノウハウが社内に蓄積されていない	5	昇進・キャリアパスが不明確
2	業務内容が複雑、高度な専門知識を要する	6	人材定着のための取組を行う余裕がない
3	賃金や福利厚生などの待遇を向上できない	7	特にない
4	労働時間の縮減が難しい	8	その他（ ）

問 9 貴社では、人材の定着にあたり行っている、または行いたい取組はありますか。「①行っている取組」「②行いたい取組」それぞれに該当する番号すべてに○をお付けください。

①行っている取組		②行いたい取組	
1	成果や業務内容に応じた人事評価	1	成果や業務内容に応じた人事評価
2	能力や適性に応じた昇給・昇進	2	能力や適性に応じた昇給・昇進
3	定年延長やシニアの再雇用	3	定年延長やシニアの再雇用
4	福利厚生の充実	4	福利厚生の充実
5	ワークライフバランスの推進	5	ワークライフバランスの推進
6	ITや機械化による業務効率化	6	ITや機械化による業務効率化
7	特にない	7	特にない
8	その他（ ）	8	その他（ ）

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。