



成約率を何倍にも引き上げる！ 商談会成功の秘訣

令和元年9月6日(金)
14:00～15:30
参加費無料

セミナー講師

合同会社セールス・トータルサポーターズ
代表社員 中小企業診断士

川崎 悟 氏

<講師プロフィール>

営業とエンジニアの経験を活かした販売力向上コンサルタント。東京電機大学大学院機械システム工学科修了。上場企業のエンジニアから中小企業の営業マンに転身。顧客ゼロからさまざまな新規顧客開拓手法により、売上高3億2000万円(営業所全体の売上高の約70%)を獲得しトップ営業マンになったという実績を持つ。現在は、経営コンサルタントとして中小企業を中心とした営業力向上支援、技術営業支援などを行っている。

セミナー内容

- ▶ 始めに(新規開拓～成約までの流れ)
- ▶ これだけは抑えよう！
商談会の事前準備
- ▶ 商談会当日のポイント
- ▶ フォロー時に抑えておくべき
“営業の基本とその応用”

開催日時・会場

【日時】令和元年9月6日(金)
14:00～15:30
【会場】新宿区立産業会館 研修室A
[新宿区西新宿6-8-2]

参加申込み

期限までに裏面の
参加申込書を
下記までFAXにて
お送りください。

【申込期限】令和元年9月3日(火)

【定員】50名(1社につき、2名まで)

【対象】・販路開拓を目指している方
・商談会に慣れていない方
・金融機関職員
(区外の方でもご参加いただけます)



新宿区文化観光産業部産業振興課あて

商談力向上セミナー
『成約率を何倍にも引き上げる！商談会成功の秘訣』
(9月6日(金)開催)
参加申込書

企業名・屋号	
所在地	
参加者氏名①	
参加者氏名②	
連絡先	電話番号(必須) メールアドレス(必須)
取扱商品 商談予定商品	
商談会参加回数 (新宿商談会含む)	(該当するものに○) 0回・1～2回・3～4回・5回以上
商談会に関する 課題・悩み	

*記載いただいた情報は、本事業の運営資料として使用する他、新宿区が主催する事業のご案内に利用させていただく場合があります。

※募集期間終了後、上記メールアドレスに受付完了の連絡を差し上げます。

募集期間終了後にメールが来ない場合は、下記までお問い合わせください。

【問合せ】新宿区文化観光産業部産業振興課

☎ 03-3344-0701

担当 岩波・吉田・山田