

# 新宿 ビズタウン ニュース

Shinjuku BizTown News

No.41  
平成30年9月20日号

新宿から世界へ 羽ばたく看板商品	1-5
インフォメーション	6-8
新宿区中小企業の景況	8

新宿から世界へ

「ゆれくるコール」「まかないこすめ」「のら猫クロッチ」「BOCCO(ボッコ)」これらは今回登場する4社が生み出したユニークな商品。安心、安全、コミュニケーションをテーマとした各社の商品は、いまや世界からも注目される「看板商品」となっています。新宿で生まれ、育ち、羽ばたくまで、その軌跡をお尋ねしました。

## 羽ばたく看板商品



Shinjuku

新宿から世界へ 羽ばたく看板商品



代表取締役の栗山 章さん

## ゆれる「コール」 ITを活用して防災・減災に貢献する

### 危機管理産業展で可能性を発見

西新宿にオフィスを構えるアルシーソリューション(RCS Co.)の経営理念は「防災・減災ソリューションで人と社会の安心・安全に貢献すること」。累計550万回のダウンロードを達成した「ゆれる「コール」」の提供会社としても知られています。

同社のスタートは平成14(2002)年、ITを活かしたサービスを提供する会社を目指し、代表取締役の栗山章さんが創立しました。実は初めから明確な構想があつたわけではなく、平日はソフツエアの開発支援、つまり下請け仕事を運転資金を稼ぎ、休日を自社製品の開発に充てる日々だったそうです。

「このままではいけないと考えて3年目に方針を転換し、社員を増やして開発体制を強化しました。その矢先の平成17(2005)年、取引先を通じて東

### 緊急地震速報をスマホで

京ビッグサイトの『危機管理産業展』に参加したこときっかけで、防災市場にもITを活用できる余地があると気づきました

阪神淡路大震災を機に地震警報システムへの関心が高まっていたものの、当時の「危機管理産業」の出展ブースに並んでいたのはガスマスクや防護服。実はそうした状況にこそ、大きな可能性が潜んでいたのです。



「ゆれるコール」の出発点ともなった「ゆれるボックス」



「ゆれるコール」は東京都の防災アプリコンテストで特別賞と来場者賞をW受賞



外国人旅行者にわかりやすく災害を通知するアプリ「Safety tips」の画面とアイコン(右)

### 新しい防災を創造

大学などとの共同開発が増えたこともあり、当面の目標はスケールメリットが得られる規模を目指し、社員を増やしていくことだそうです。

「オフィスが狭くなり移転先を探していますが、お世話になつた新宿区からは出て行けませんね(笑)」

IT技術者として災害通知アプリに取り組んできた栗山社長は、これから防災に必要なのは、国際社会共通の目標とされているSDGs(持続可能な開発目標)だと考えています。

「災害犠牲者の多くは、高齢者や子どもなどの災害弱者。高齢化や人口の都市部集中がさらに進むこれから時代は現在の延長線でなく、防災においても新しい創造や発想が不可欠。そのためにも新陳代謝がよくスピード感のある“若い会社”であり続けたいと思います」

プッシュ型のアプリは他にはなく、翌年平成23(2011)年3月に起つた東日本大震災で実用性が評価され、ダウンロード数が急増しました

これに確かに手応えを感じた栗山社長は、安否確認サービスの「つながるコール」「降水予測」アプリ「あめふるコール」を相次いで商品化。実証実験を通じて各種アプリのバージョンアップを続けるとともに、英語、中国語、韓国語に対応した訪日外国人旅行者向けの災害情報通知アプリ「Safety tips」を観光庁に提供しています。

まかないこすめ  
金箔屋から生ま

金箔屋のまかないから誕生

オリジナルブランドの化粧品「まかた  
いこすめ」の製造・販売を手がける「ティイ  
フィット」の設立は平成11(1999)年。  
代表取締役の立川真由美さんが金沢市  
にある老舗金箔屋「吉鷹金箔本舗」で  
育ったことに由来します。社名には和  
の伝統をデジタル時代に適合させたい  
という意図が込められています。

「金箔の需要を伸ばすための起業ですが、何から手を付けてよいかわからず、副産物の和紙をあぶらとり紙として販売しました」



代表取締役の立川 真由美さん

希少価値のあるブランドをめざす

立川社長は日本古来の伝統と経験から生まれた化粧品を「和「スメ」と位置づけ、意欲的に市場を開拓しています。

「箔打紙」は何万回も打圧されて繊維の密度が高まり、吸収力が高まります。それを経験的に知っていた金沢の芸妓さんが「あぶらとり紙」として使っていました。

また、金箔屋のまかない（製造現場）



神楽坂にある本店

A large, ornate, multi-story building with a prominent dome and classical architectural details. It is situated at a corner, with a green-painted ground floor and upper floors in light-colored stone. The sky is blue with some white clouds.

パリの老舗百貨店ボン・マルシェにも出店

「国内外とも出店数を増やすというより、和コスメのイメージアップにつながる店舗づくりをしていきたい。金を叩いて薄く伸ばす作業を表している『まかなくやせ』のロゴマークは、マレーシア、タイなどにも店舗網を広げています。

## 海外でもそのまま使っています



新宿から世界へ 羽ばたく看板商品



代表取締役の筒井一郎さん

## のら猫クロッチ 物語から飛び出した”縁づくり”キャラ

### スピノアウトで誕生した 人気キャラ

プロデューサー、アートディレクターとしてヌールエを率いる筒井一郎さんは平成7（1995）年、職人がものづくりに込める思いを代弁する仕事がしたいと考え、スタディオ・ヌールエを立ち上げ、平成16（2004）年に株式会社化しました。

「アザインとは時代の2歩先を実行する」というポリシーがさまざまプロデュース業務を産み、その中のひとつが「動物かんきょう会議」。環境を守るために動物たちが森に集まり、世界の子供たちといっしょに「お互いの違いを理解しあいながら環境問題と共生について考える物語」です。絵本は韓国や台湾でも翻訳され、選定図書・TVアニメと展開していきました。平成19（2007）年には、この会議の



各国でも翻訳された絵本「動物かんきょう会議」にナビゲーター役で登場した“クロッチ”

インドの子どもが縫った服を着たクロッチ

案内役として登場した「のら猫クロッチ」が個性的なキャラクターとして急成長しました。

### 異文化コミュニケーションを デザインする

「動物かんきょう会議」は新宿区や豊島区の小学校でも子どもたちが環境について考えたり異文化「ミユニケーション」企画は、どれも世の中の不条理にも申す「のら猫目線」で発信されています。たとえばNGOのACE（エス）との「ラボは、クロッチがインドのコットン生産地を訪問し、縫製技術を学んだ子どもたちの初めてのお客さんになる」というもの。彼女たちが心をこめて縫った、世界に一着しかない服を着たクロッチのぬいぐるみは、日本橋三越本店での「全館ねこづくし」で販売され、大きな反響を呼びました。

もとヌールエは平成17（2005）年にプロデュースした音楽イベント「久保」なども開催してきました。もともとヌールエは平成17（2005）年

白バ・ロック音楽祭で地域の大学や教会を会場にコンサートを繰り広げ、海外からのミュージシャンや観光客も巻き込んだ「ミユニケーション」を試みていました。ヌールエの一貫したテーマが「異文化「ミユニケーション」」であることわがります。この「定期的な企画は平成19（2007）年度「新宿区優良企業」の地域貢献賞を受けました。



「多文化防災フェスティバル」で踊るクロッチ

### クロッチこそがプロデューサー

「のら猫クロッチ」のコラボレーション企画は、どれも世の中の不条理にも申す「のら猫目線」で発信されています。たとえばNGOのACE（エス）との「ラボは、クロッチがインド

のコットン生産地を訪問し、縫製技術を学んだ子どもたちの初めてのお客さんになる」というもの。彼女たちが心をこめて縫った、世界に一着しかない服を着たクロッチのぬいぐるみは、日本橋三越本店での「全館ねこづくし」で販売され、大きな反響を呼びました。また「多文化防災フェスティバル」などのイベントでも、着ぐるみで

登場するクロッチのリアルな活動と物語への共感が広がり、ヌールエのアイデアが結果として魅力的な商品開発につながったこともわかります。

「私たち成長していくクロッチのプロデューサーのはずでした。ところが、人や地域とのコラボレーション企画が増えつつ、クロッチは物語を飛び出し、いつの間にか独立してきました。世のため、人のため、野良のために「縁起こし」をする、粹でシャイなキャラクターとして活動の場を世界に広げ、今ではこちらがあやつられています。(笑)。日本一多文化なまち・新宿で生まれた「縁づくり」キャラですが、単に売るためだけではなく、これからも「ミユニケーション」につながるデザインやものづくりをしていきたいと思っています」



「せかい! 動物かんきょう会議 in 大久保」ではカイ日本語スクールの留学生が進行役となり、小学生と熱い議論を交わした

「私たちは成長していくクロッチのプロデューサーのはずでした。ところが、人や地域とのコラボレーション企画が増えつつ、クロッチは物語を飛び出し、いつの間にか独立してきました。世のため、人のため、野良のために「縁起こし」をする、粹でシャイなキャラクターとして活動の場を世界に広げ、今ではこちらがあやつられています。(笑)。日本一多文化なまち・新宿で生まれた「縁づくり」キャラですが、単に売るためだけではなく、これからも「ミユニケーション」につながるデザインやものづくりをしていきたいと思っています」

「多文化防災フェスティバル」で踊るクロッチ

\新宿から世界へ/羽ばたく看板商品



代表の青木俊介さん

「家庭内ロボットで  
かわいさが魅力の『コミュニケーションロボット』  
BOCCO（ボッコ）」

家庭内ロボットで  
コミュニケーション

家庭内ロボットで  
かわいさが魅力の『コミュニケーションロボット』  
BOCCO（ボッコ）

ユカイ工学の代表は中学生でロボット作りを志し、ロボコンで腕を磨いた青木俊介さん。自ら設立したベンチャー企業でネットサービスの開発に携わりながら、平成19（2007）年に週末起業でユカイ工学合同会社を立ち上げ、平成23（2011）年に株式会社化しました。社名には「ロボティクスで世の中をユカイにする」というテーマが込められています。

平成26（2014）年に発売した「BOCCO（ボッコ）」は、留守番中の子どもや高齢者の見守りを助けるロボット。スマートフォンのアプリと連動し、メッセージのやり取りができるロボット型インターフェースです。

「家庭内にロボットが普及していく

意味する「ボッコ」から採ったもの。デザインも家庭内に馴染むよう「座敷わらし」のイメージでかわいらしさや愛らしさを前面に出しつつ、レトロ感をプラスしたそうです。

段階では、コミュニケーション機能がメインになると考えました。センサーをドアに取り付けておけば、子どもが帰宅した情報が親の持つスマホにアプリで通知され、アプリからBOCCOに音声やテキスト・メッセージを送ることができる。BOCCOがそれを読み上げ、音声での返事も送れます

コミュニケーションロボットBOCCOと付属の振動センサー。玄関ドアに付けば子どもが帰宅を知らせてくれる



インターネットの普及が進んだのは青木代表の大学生時代。起業してネットを使った開発業務の最前線に立つものの、パソコンやプログラマに束縛される世界に飽き足らなくなっていました。

「もっと面白いことがある」と考えた青木代表はロボット開発に舵を切り、水木しげる記念館（鳥取県境港市）向

**めざすのはかわいいロボット**

「BOCCOのヒットは、鍵っ子やひとり暮らしの高齢者とのコミュニケーションに使えるというコンセプトを明確に打ち出したからだと思いますが、妻から夫へ、「ゴミ出しなどの家事手伝いを指示するシーンでも使われているようです。直に言うよりソフトに伝わるんでしょうか（笑）」



緑色の部屋センサーは、部屋の温度や湿度、明るさを知らせてくれる

「BOCCOやQooboの開発費はクラウドファンディングで調達しました。Qooboは米国のメディア・ペナル・インベーションアワードで特別賞を受賞したことから反響も大きく、今年10月から本格的に出荷を開始します」

音声の次は視覚+触感。ロボットの概念を刷新し続けるユカイ工学の挑戦が続きます。



セラピーロボットQoobo。撫で方によってしづぼの動き方が変化する

に応じて動く耳型コミュニケーションツール「ネコミニ」を手がけました。一貫して漫画やアニメに登場するような「かわいい」ロボット開発に軸足を置いています。

BOCCOは東北弁で「子ども」を意味する「ボッコ」から採ったもの。デザインも家庭内に馴染むよう「座敷わらし」のイメージでかわいらしさや愛らしさを前面に出しつつ、レトロ感をプラスしたそうです。

「BOCCOやQooboの開発費はクラウドファンディングで調達しました。Qooboは米国のメディア・ペナル・インベーションアワードで特別賞を受賞したことから反響も大きく、今年10月から本格的に出荷を開始します」

感情認識ヒューマノイドロボット「Popper」の登場でロボットが身近になる一方、Aースピーカーも普及し始めました。青木代表もこれからは音のやり取りによる「コミュニケーションロボットが普及すると考えています。

青木代表の次の一手は、しづぼのついたクッション型セラピーロボット「Qoobo（クーボ）」。

しづぼのついたクッションに癒やされる

# ビジネスアシスト新宿

平成30年度から社会保険労務士の派遣を開始！

さまざまな経営課題をお持ちの事業所や商店等へ、経営の専門家を無料であなたの事業所へ派遣します。  
平成30年度からは、従来の中小企業診断士に加えて、社会保険労務士の派遣を行います。ぜひご活用ください。

**【対象者】**

新宿区内の中小企業者(全業種が対象)

**【相談事例】**

- 売上を伸ばすために効果的な商品レイアウト方法を教えてほしい
- 海外展開や販路拡大がうまくいかない
- 新規顧客を増やすため、直接店舗をみながらアドバイスしてほしい
- 就業規則の作成・変更はどのようにすればいいの？
- 労働・社会保険の手続きがわからない

**【申込方法】**

所定の利用申請書に必要事項を記入のうえ、文化観光産業部産業振興課(西新宿6-8-2 BIZ新宿4階)までお持ちください。

※利用申請書は産業振興課の窓口または新宿区のホームページから入手できます。

※専門家の情報は新宿区ホームページにて確認できます。

※実務を伴う申請に必要な書類の作成や内部調整等の費用は、別途ご負担いただくことがあります。

無料です!!

複数回  
利用可能!!



【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話03(3344)0701

## 新宿ビジネス交流会 開催ご案内

参加しませんか

新宿区では東京商工会議所新宿支部との共催による新宿ビジネス交流会を年3回開催しています。今回は「生産性向上」がテーマです。事業展開のきっかけづくりにご活用ください。

**【日 時】**平成30年10月19日(金) 16:00～19:00

**【プログラム】**<第一部> 講演・グループ交流 講師:山本潤一氏(日本メンタル再生研究所 所長)

「社員のモチベーションをUP！～ストレスコントロールで生産性向上！～」

<第二部> 名刺交換会

**【会 場】**BIZ新宿(新宿区立産業会館)1階 多目的ホール<新宿区西新宿6-8-2>

**【参 加 費】**無料

**【対 象】**新宿区内外の中小企業、個人事業主

※詳細については新宿区のホームページでお知らせしています。

【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話03(3344)0701

## 生産性向上特別措置法に基づく「先端設備等導入計画」の認定申請受付中

中小企業・小規模事業者等が、設備投資を通じて労働生産性の向上を図ることを目的とした生産性向上特別措置法が6月6日に施行されました。これを受け、区では、国の同意を得た新宿区導入促進基本計画に基づき、中小企業者等が策定した先端設備等導入計画の認定事務を行っています。

区から先端設備等導入計画の認定を受けた中小企業者等は、新規取得設備に係る固定資産税の特例や国補助における優先採択等の支援措置を受けることができるようになります。

認定申請の方法等の詳細は、新宿区ホームページをご覧ください。

[http://www.city.shinjuku.lg.jp/jigyo/sangyo01\\_sentan.html](http://www.city.shinjuku.lg.jp/jigyo/sangyo01_sentan.html)

「新宿区」トップページ ⇒ 産業・ビジネス ⇒ 産業振興・企業支援

ホームページに掲載している「先端設備等導入計画策定の手引き(新宿区版)」に、制度の概要、承認申請の方法、税制支援と金融支援の説明があります。

【問合せ・申請先】文化観光産業部 産業振興課 電話 03(3344)0701

メールマガジンの配信を行っています

## 「新宿ビズタウンメール」ご活用ください

新宿区では、事業活動に役立つ区の産業振興施策や各種産業支援情報をメールで配信しています。  
登録は無料です。(通信料は別途かかります。)事業活動にご活用ください。

【配信内容】新宿区、東京都中小企業振興公社、産業団体からの産業支援情報

【登録方法】配信をご希望の方は、新宿区ホームページから、登録ページに進み手続きを行ってください。

新宿ビズタウンメール

検索



【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話03(3344)0701

10月1日(月)から申請を受け付けます

## 中小企業展示会等出展支援補助金

後期募集

販路拡大のため、区内の中小企業が参加する展示会・見本市等に出展する費用の一部を補助します。

【対象者】新宿区内の中小企業者(全業種が対象)

【対象経費】出展小間料及び小間装飾費

【補助金額】国内:1件15万円まで(補助対象経費の2/3以内)

海外:1件20万円まで(補助対象経費の2/3以内)

【申込期間】平成30年10月1日(月)～平成31年3月15日(金) ただし、予算額に達し次第受付を終了します。

【申込み方法】交付申請書に必要書類を添えて文化観光産業部産業振興課(西新宿6-8-2 BIZ新宿4階)までお持ちください。

※その他詳細は「応募要項」をご確認ください。

「応募要項」と「交付申請書」は区ホームページからダウンロードできるほか、文化観光産業部産業振興課でも配布しています。

【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話03(3344)0701

今年も開催!

お出かけください!

## 新宿産業観光フェア2018

# しんじゅく逸品マルシェ



開催日

平成30年11月16日(金)10:00～19:00  
11月17日(土)10:00～17:00

会場

新宿駅西口広場イベントコーナー  
(新宿区西新宿1丁目 西口地下街1号)

楽しいステージや、大人も子どもも楽しめる染色や印刷のコーナーもあります



今年も区内のおいしいお店が並びます

「新宿ものづくりマイスター技の名匠」による技の実演もどうぞお楽しみに!

【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話03(3344)0701

# イチオシ商品 商談会 in 新宿



過去最多のバイヤーが参加!  
エントリー募集中!

新たな販路開拓、売上増加に向けて貴社のイチオシ商品をバイヤーに提案してみませんか?

- 【日 時】**平成31年2月7日(木) 商談時間は後日指定  
**【会 場】**BIZ新宿(新宿区立産業会館) 1階 多目的ホール<新宿区西新宿6-8-2>  
**【対 象】**食料品・雑貨に関連した中小企業者、個人事業主  
**【参加バイヤー】**エスカマーレ (株)オージーフーズ (株)カタログハウス (株)ジェイアール東日本商事  
シミズヤ (株)千趣会 (株)ダイエースペースクリエイト (株)高島屋 (株)東急ハンズ  
(株)マルフジ (株)三越伊勢丹 (株)ロフト  
**【参 加 費】**無料  
**【エントリー期間】**9月10日(月)~11月2日(金)  
**【共 催】**新宿区 興産信用金庫 西京信用金庫 さわやか信用金庫 城北信用金庫 昭和信用金庫  
巣鴨信用金庫 西武信用金庫 東京信用金庫 東京三協信用金庫 東京シティ信用金庫  
東京東信用金庫 日本政策金融公庫新宿支店  
**【後 援】**信金中央金庫 東京商工会議所新宿支部



## エントリー申込みから商談会までの流れ



バイヤーの情報やエントリー方法については、新宿区のホームページを確認いただくか、下記までお問合せください。

【問合せ先】文化観光産業部 産業振興課 電話 03(3344)0701

平成30年  
4月~6月期

## 新宿区中小企業の景況

新宿区では区内中小企業に対する「景況調査」を年4回実施しています

1. 調査時期  
2. 調査方法  
3. 調査対象業種

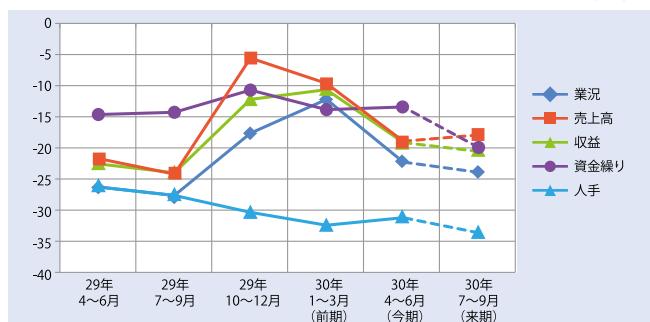
平成30年7月上旬  
郵送アンケート調査  
製造業(43件)、印刷・同関連業(34件)、染色業(17件)、建設業(37件)、情報通信業(42件)、卸売業(38件)、小売業(59件)、飲食・宿泊業(76件)、不動産業(42件)、サービス業(72件)  
※カッコ内は有効回答数

4. 調査機関

(株)東京商工リサーチ

### ●項目別DIの推移(全体)

※点線は来期の予想



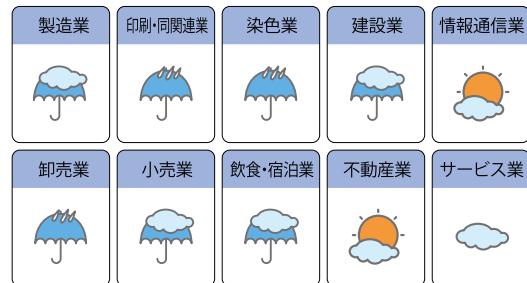
業況: 経済全体の景気状態ではなく、個々の企業ないし産業の景気状況。

DI(ディーアイ): Diffusion Index(ディフュージョンインデックス)の略で、増加と答えた企業の割合から、減少と答えた企業の割合を差引いた数値のこと。DI値がマイナスの場合、業況・売上額・収益・資金繰りは不調傾向を、人手は不足傾向を示す。

### ●4月~6月期の特徴

業況DI(「良い」企業割合−「悪い」企業割合)は-22.2と、前期(平成30年1月~3月)の-12.2から大きく低迷した。来期(平成30年7月~9月)の予想は-23.9で低調感をやや強める見込み。

### ●業種別調査結果(4月~6月期)



### 景況調査の読み方



景況調査の詳細は、新宿区ホームページでご覧ください。