

令和7年度 新宿区中小企業景気動向調査票

令和7年4～6月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(令和7年4～6月期)と来期(令和7年7～9月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(令和7年4～6月期)の業況					来期(令和7年7～9月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向	7 株式・不動産等の価格の動向
2 海外需要(売上)の動向	8 為替レート(の動向)
3 販売価格の動向	9 税制・会計制度の動向
4 仕入価格の動向	10 同業者間の競合
5 仕入れ以外のコストの動向	11 その他()
6 資金繰り・資金調達の動向	

回答欄

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(令和7年4～6月期)と来期(令和7年7～9月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(令和7年1～3月期)に比べて 今期(令和7年4～6月期)の実績					今期(令和7年4～6月期)に比べて 来期(令和7年7～9月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(令和7年1～3月期)に比べて 今期(令和7年4～6月期)の実績					今期(令和7年4～6月期)に比べて 来期(令和7年7～9月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(令和7年1～3月期)に比べて 今期(令和7年4～6月期)の実績					今期(令和7年4～6月期)に比べて 来期(令和7年7～9月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(令和7年1～3月期)に比べて 今期(令和7年4～6月期)の実績					今期(令和7年4～6月期)に比べて 来期(令和7年7～9月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圈人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他（ ）
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から（又はサービス料金）の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発（又は取り扱い）する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他（ ）
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

--

[特別調査] 新宿区での事業活動・米国による追加関税について

問 1 新宿区で事業を行う上で、メリットに感じている点がありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新宿区で事業を行うメリット（複数回答可）			
1	都市としてのブランド・知名度がある	5	人材を確保しやすい
2	人の流れが多く、集客力が高い	6	流行・最新トレンドの発信地である
3	来街者・観光客・ビジネス客など顧客層が幅広く、商圈規模が大きい	7	企業・商店街・業界団体などビジネスネットワークが豊富
4	交通アクセスが良い	8	その他（ ）

問 2 新宿区で事業を行う上で、デメリットに感じている点がありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新宿区で事業を行うデメリット（複数回答可）			
1	家賃・物件費用が高い	5	インバウンド需要などの変動リスクがある
2	人件費が高い	6	治安・安全面の不安
3	競合が多く、価格・サービス競争が激しい	7	外国人対応・多言語対応が負担
4	交通の混雑等による流通リスクがある	8	その他（ ）

問 3 貴社の主要な顧客層について該当する番号すべてに○をお付けください。

主要な顧客層（複数回答可）			
1	新宿区内の住民	4	法人・ビジネス客
2	区外からの来街者	5	大学生・専門学生
3	インバウンド（訪日外国人）	6	その他（ ）

問 4 問 3 で「2」「3」のいずれか、または両方を答えた方のみ、お答えください。具体的にどのような事業展開を行っていますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

観光需要を活かした事業活動（複数回答可）			
1	観光客向けの商品・サービスの提供	5	地域連携による企画・イベント
2	体験コンテンツの開発	6	観光客向けの WEB サイトやプロモーション
3	外国語対応	7	特に観光需要を意識した取組はない
4	インバウンド向け決済手段の導入	8	その他（ ）

問 5 貴社では今後 3 年以内に新宿区内で計画している事業展開がありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

今後の事業展開（複数回答可）			
1	店舗・事業所の新規出店、または拡張	6	販路拡大・新規顧客開拓
2	新商品・新サービスの開発	7	設備投資・リニューアル
3	オンライン販売・EC 事業の強化	8	事業承継・後継者問題への対応
4	人材確保・育成の強化	9	特に予定はない
5	デジタル・IT 導入による業務効率化の推進	10	その他（ ）

問 6 今後も新宿区で事業を継続する意向はありますか。以下の中から該当する番号に○を1つお付けください。

今後の新宿区での事業継続			
1	今後も新宿区内で継続する予定	4	未定
2	新宿区外への移転を検討	5	その他（ ）
3	事業の縮小・撤退を検討		

問 7 問 6 で「1」と答えた方のみ、お答えください。今後も新宿区で事業を継続する上での課題はありますか。以下の中から該当する番号すべてに○をお付けください。

新宿区で事業を継続する上での課題（複数回答可）			
1	資金繰り	4	デジタル化・IT対応の遅れ
2	人手不足・採用難	5	特になし
3	仕入単価や人件費の上昇	6	その他（ ）

問 8 貴社の事業主の居住地は新宿区ですか。該当する番号に○を1つお付けください。

事業主の居住地			
1	新宿区	2	東京都内（新宿区以外）
3	東京都外		

問 9 貴社の事業主の年齢層について、該当する番号に○を1つお付けください。

事業主の年齢層					
1	20代	3	40代	5	60代
2	30代	4	50代	6	70代以上

問 10 貴社が新宿区という立地や環境を活かしてこれまでに成功したことや、独自の強み・工夫があれば教えてください。（自由記述）

————ここからは米国による追加関税についてお伺いします。————

問 11 米国による追加関税について、貴社への影響はありますか。該当する番号に○を1つお付けください。

米国による追加関税の影響の有無			
1	すでに大きな影響が出ている	4	これから影響が出る可能性が少しある
2	多少ではあるが、すでに影響が出ている	5	影響はない
3	これから影響が出る可能性が高い	6	わからない

問 12 問 11 で「1」～「4」と答えた方のみ、お答えください。すでに出ている影響または今後生じる可能性のある影響について、以下の中から該当する番号すべてに○をお付けください。

米国による追加関税の具体的な影響（複数回答可）			
1	輸入原材料の価格上昇	4	消費者の購買力低下・需要減退
2	物流コストの上昇	5	取引先が影響を受けている
3	製品・サービスの輸出価格競争力低下	6	その他（ ）

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。