

# 平成 30 年度 新宿区中小企業景気動向調査票

## 平成 30 年 7～9 月期

問 1 貴社の業況(※)は、今期(平成 30 年 7～9 月期)と来期(平成 30 年 10～12 月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(平成 30 年 7～9 月期)の業況					来期(平成 30 年 10～12 月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問 1-1 問 1 の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向 2 海外需要(売上)の動向 3 販売価格の動向 4 仕入価格の動向 5 仕入れ以外のコストの動向 6 資金繰り・資金調達の動向	7 株式・不動産等の価格の動向 8 為替レート動向 9 税制・会計制度の動向 10 同業者間の競合 11 その他( )	回答欄 <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/> <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/> <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/>
--	---	--

問 2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(平成 30 年 7～9 月期)と来期(平成 30 年 10～12 月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(平成 30 年 4～6 月期)に比べて今期(平成 30 年 7～9 月期)の実績					今期(平成 30 年 7～9 月期)に比べて来期(平成 30 年 10～12 月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(平成 30 年 4～6 月期)に比べて今期(平成 30 年 7～9 月期)の実績					今期(平成 30 年 7～9 月期)に比べて来期(平成 30 年 10～12 月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(平成 30 年 4～6 月期)に比べて今期(平成 30 年 7～9 月期)の実績					今期(平成 30 年 7～9 月期)に比べて来期(平成 30 年 10～12 月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(平成 30 年 4～6 月期)に比べて今期(平成 30 年 7～9 月期)の実績					今期(平成 30 年 7～9 月期)に比べて来期(平成 30 年 10～12 月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他( )
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から(又はサービス料金)の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発(又は取り扱い)する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他( )
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

## [ 特別調査 ] 「中小企業における新規事業・新分野進出」

問1 最近10年間で、新規事業・新分野進出の実施または検討を行ったことがありますか。  
該当する番号に○を1つお付けください。

新規事業・新分野進出の実施または検討の有無			
1	既に実施済み、または準備中→問2へ	3	機会があれば検討したい→問5へ
2	新規事業・新分野進出を検討中→問4へ	4	検討する予定はない→問7へ

問2 (問1で1を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出への取り組みについて、①開始した時期、②進捗状況を教えてください。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

①新規事業・新分野進出への取り組みを開始した時期		②新規事業・新分野進出への取り組みの進捗状況	
1	5年以上前	1	事業の黒字化を達成済み
2	3年以上～5年未満	2	商品・サービス提供済みで初期投資回収中
3	1年以上～3年未満	3	商品・サービス提供に向け取組み中
4	1年未満	4	既に撤退
5	不明	5	その他( )

問3 (問1で1を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出への取り組みの今後の見通しについて教えてください。該当する番号に○を1つお付けください。

新規事業・新分野進出への今後の見通し			
1	主力事業へと成長する見通し	4	撤退の見込み、再チャレンジの予定あり
2	一定規模に成長する見通し	5	撤退の見込み、再チャレンジの予定なし
3	現状規模のまま停滞の見通し	6	その他( )

問4 (問1で1、2を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出を実施した・検討する理由は何ですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新規事業・新分野進出の理由(複数回答可)			
1	新たな収益源の獲得	6	技術力や商品・サービス開発力の向上
2	既存事業の先行き不安	7	従業員の意欲向上や能力向上
3	既存事業の業績不振	8	潜在的事業化シーズの存在
4	既存事業の競争激化	9	取引先からの要請
5	顧客ニーズの変化への対応	10	その他( )

問5 (問1で1～3を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出に際してどのような課題がありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新規事業・新分野進出の課題(複数回答可)			
1	販路開拓	6	業務提携先の確保
2	資金調達	7	事業計画の策定
3	人材の育成・確保	8	行政上の手続き
4	技術力の不足	9	その他( )
5	関連情報の入手	10	特に課題はない

問 6 (問 1 で 1 を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出をすることで、どのような効果がありましたか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新規事業・新分野進出の効果 (複数回答可)			
1	売上高の増加	7	情報収集力の向上
2	企業利益の増加	8	下請け業者からの脱却
3	企業の PR・知名度の向上	9	優秀な人材確保
4	企業の信用力向上	10	その他 ( )
5	従業員の意欲向上	11	期待した効果はなかった
6	技術力や製品、サービス開発力の向上	12	まだ準備中のため不明

問 7 (問 1 で 4 を選択された方のみお答えください) 新規事業・新分野進出を検討しない理由は何ですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新規事業・新分野進出を検討しない理由 (複数回答可)			
1	既存主力事業へ経営資源を集中させたい	5	技術力の不足
2	有力な新規事業・新分野が見当たらない	6	営業力の不足
3	資金力の不足	7	既存主力事業に満足
4	人材の不足	8	その他 ( )

問 8 (全員がお答えください) 新規事業・新分野進出にあたり、どなたに相談しましたか (または相談する予定ですか)。該当する番号すべてに○をお付けください。

新規事業・新分野進出の相談先 (複数回答可)			
1	金融機関	6	経営コンサルタント
2	商工会議所	7	国や東京都・区などの相談窓口
3	同業者	8	家族・親族 (自社の役員・従業員でない)
4	自社の役員・従業員	9	その他 ( )
5	税理士・公認会計士等の専門家	10	誰にも相談していない (予定もない)

問 9 貴社の新規事業・新分野進出への取り組みについて、ご意見・ご要望等ご自由に記入してください。

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。