

令和4年度 新宿区中小企業景気動向調査票

令和4年7～9月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(令和4年7～9月期)と来期(令和4年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(令和4年7～9月期)の業況					来期(令和4年10～12月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向 2 海外需要(売上)の動向 3 販売価格の動向 4 仕入価格の動向 5 仕入れ以外のコストの動向 6 資金繰り・資金調達の動向	7 株式・不動産等の価格の動向 8 為替レート動向 9 税制・会計制度の動向 10 同業者間の競合 11 その他()	回答欄 <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/> <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/> <input style="width: 100%; height: 20px;" type="text"/>
--	---	--

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(令和4年7～9月期)と来期(令和4年10～12月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(令和4年4～6月期)に比べて今期(令和4年7～9月期)の実績					今期(令和4年7～9月期)に比べて来期(令和4年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(令和4年4～6月期)に比べて今期(令和4年7～9月期)の実績					今期(令和4年7～9月期)に比べて来期(令和4年10～12月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(令和4年4～6月期)に比べて今期(令和4年7～9月期)の実績					今期(令和4年7～9月期)に比べて来期(令和4年10～12月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(令和4年4～6月期)に比べて今期(令和4年7～9月期)の実績					今期(令和4年7～9月期)に比べて来期(令和4年10～12月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他()
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から(又はサービス料金)の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発(又は取り扱い)する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他()
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など、具体的にお書きください。

--

[特別調査] 行政による支援に関する情報収集と企業の取組について

問 1 貴社では、これまでに行政機関の各種支援策を利用したことがありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

行政機関の利用状況			
1	新宿区による各種支援策	4	利用したが、どの行政機関の支援かわからない
2	東京都による各種支援策	5	利用していない
3	国による各種支援策		

問 2 貴社では、行政による企業支援の情報を得る上で何か問題点はありましたか。該当する番号すべてに○をお付けください。

行政による企業支援の情報を得る上での問題点			
1	情報がどこにあるかわからなかった	5	ホームページの説明がわかりづらかった
2	要件が自社に該当するかどうかわかりづらかった	6	その他()
3	手続きがわかりづらかった	7	特に問題はなかった
4	ホームページが見つらかった		

問 3 貴社では、行政による企業支援に関する情報を現在どのように収集していますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

行政による企業支援に関する情報の収集先			
1	知人・友人からの紹介	6	行政機関が発行した冊子
2	コンサルティング・士業	7	SNS、メールマガジン
3	新宿区公式ホームページ	8	金融機関
4	東京都の公式ホームページ	9	商工会・商工会議所などの団体
5	国の公式ホームページ	10	その他()

問 4 行政による企業支援の情報について新宿区からどのような情報発信が望ましいですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

新宿区からの情報発信			
1	ホームページ	5	Facebook
2	広報誌	6	LINE
3	メールマガジン	7	YouTube
4	Twitter	8	その他()

-----ここからは企業の取組についてお伺いします。-----

問 5 貴社では、テレワークを導入していますか。該当する番号に○を1つお付けください。

テレワーク導入状況	
1	導入している
2	導入していたがやめた
3	今後導入する予定
4	導入していない

→ 「1」 「2」と答えた方は問 6 へ

→ 「3」 「4」と答えた方は問 8 へ

問 6 問 5 で「1」「2」と答えた方のみ、お答えください。貴社では、テレワークを導入したことでどのような効果がありましたか。該当する番号すべてに○をお付けください。

テレワーク導入による効果			
1	業務効率性（生産性）が向上した	9	顧客満足度が向上した
2	業務効率性（生産性）が低下した	10	顧客満足度が低下した
3	業務の創造性が向上した	11	社内コミュニケーションが増えた
4	業務の創造性が低下した	12	社内コミュニケーションが減少した
5	長時間労働が削減した	13	取引先とのコミュニケーションが増えた
6	長時間労働が増えた	14	取引先とのコミュニケーションが減少した
7	従業員の定着率が上がった	15	オフィスコストが削減した
8	従業員の定着率が低下した	16	オフィスコストが増加した
		17	その他（ ）

問 7 問 5 で「1」「2」と答えた方のみ、お答えください。テレワーク導入において業務を円滑に行うために実施している工夫について教えてください。（自由記述）

以降は全ての方にお伺いいたします。

問 8 貴社では、テレワークの普及により影響を受けていることはありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

テレワークの普及による影響			
1	来街者の減少により、売上が低下した	4	取引先との対面以外での打合せ等の機会が増えたことにより、売上が増加した
2	巣ごもり需要などの消費行動の変化により、売上が増加した	5	特に影響を受けていない
3	取引先との対面機会の減少により、売上が低下した	6	その他（ ）

問 9 貴社では、地域コミュニティ（町内会、商店街、自治会、NPO、学校など）と日頃から関わりをもって、連携して活動を行っていることがありますか。該当する番号に○を1つお付けください。

地域コミュニティへの参加状況			
1	活動していることがある	2	活動していない

問 10 問 9 で「1」と回答した方は具体的にどのような活動を行っているか、良かった点や悪かった点も含めて教えてください。（自由記述）

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。