

平成26年度 新宿区中小企業景気動向調査票

平成26年10～12月期

問1 貴社の業況(※)は、今期(平成26年10～12月期)と来期(平成27年1～3月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

※貴社の景気、または貴社を取り巻く周辺環境などの状況からご判断ください。

今期(平成26年10～12月期)の業況					来期(平成27年1～3月期)の業況予想				
良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い	良い	やや良い	普通	やや悪い	悪い
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問1-1 問1の今期の業況判断の理由として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 国内需要(売上)の動向	7 株式・不動産等の価格の動向
2 海外需要(売上)の動向	8 為替レートの動向
3 販売価格の動向	9 税制・会計制度の動向
4 仕入価格の動向	10 同業者間の競合
5 仕入れ以外のコストの動向	11 その他()
6 資金繰り・資金調達の動向	

回答欄

問2 売上額・収益・資金繰り等の動き(前期に比べて)は、今期(平成26年10～12月期)と来期(平成27年1～3月期)で、いかがでしょうか。それぞれ該当する番号に○を1つお付けください。

(1) 売上額

前期(平成26年7～9月期)に比べて今期(平成26年10～12月期)の実績					今期(平成26年10～12月期)に比べて来期(平成27年1～3月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(2) 収益

前期(平成26年7～9月期)に比べて今期(平成26年10～12月期)の実績					今期(平成26年10～12月期)に比べて来期(平成27年1～3月期)の予想				
増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少	増加	やや増加	変わらず	やや減少	減少
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(3) 資金繰り

前期(平成26年7～9月期)に比べて今期(平成26年10～12月期)の実績					今期(平成26年10～12月期)に比べて来期(平成27年1～3月期)の予想				
楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい	楽	やや楽	変わらず	やや苦しい	苦しい
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

(4) 人手(従業員、パート、その他を含む)

前期(平成26年7～9月期)に比べて今期(平成26年10～12月期)の実績					今期(平成26年10～12月期)に比べて来期(平成27年1～3月期)の予想				
過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足	過剰	やや過剰	適正	やや不足	不足
1	2	3	4	5	1	2	3	4	5

問3 現在の経営上の問題点として、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 売上の停滞・減少	16 工場・店舗・設備等の狭小・老朽化
2 人手不足	17 輸入製品との競争の激化
3 同業者間の競争の激化	18 仕入先からの値上げ要請
4 利幅の縮小	19 取引先の減少
5 人件費の増加	20 材料価格の上昇
6 人件費以外の経費の増加	21 親企業による選別の強化
7 代金回収の悪化	22 為替レートの変動
8 天候の不順・自然災害	23 商圏人口の減少
9 顧客・ニーズの変化・減少	24 技術力の不足
10 大手企業・工場の縮小・撤退	25 下請の確保難
11 大手との競争の激化	26 販売商品の不足
12 合理化の不足	27 その他()
13 地価の高騰	28 問題なし
14 駐車場の確保難	
15 販売納入先から(又はサービス料金)の値下げ要請	

回答欄

問4 今後の経営上の取り組みとして、重要度の高いものを3つ以内で回答欄にご記入ください。

1 販路を拡大する	16 不動産の有効活用を図る
2 新しい取引先を見つける	17 労働条件を改善する
3 新しい事業を始める	18 新たに店舗・工場・設備を増設する
4 既存事業で新商品・新サービスを開発(又は取り扱い)する	19 店舗・工場・設備の耐震補強を行う
5 品揃えを改善する	20 店舗・工場・設備の省エネルギー化を行う
6 商店街事業を活性化させる	21 既存の店舗・工場・設備を改修・改装する
7 宣伝・広報を強化する	22 IT化を推進する
8 技術力を強化する	23 不採算部門を整理・縮小する
9 情報力を強化する	24 その他()
10 人材を確保する	25 特になし
11 人材育成を強化する	
12 後継者を育成する	
13 人件費の見直しをする	
14 人件費以外の経費を節減する	
15 新たな資金調達先を見つける	

回答欄

問5 現在の貴社の経営状況について差し支えない範囲でご記入ください。

※収益の増減理由や取引先との関係など具体的にお書きください。

[特別調査]「平成27年の経営見通し・採用計画」と「経営者の能力開発」

問1 貴社では、今年（平成26年）の自社の業況（景気）をどのようにとらえていますか。
該当する番号に○を1つお付けください。

今年（平成26年）の貴社の業況					
1	非常に良い	4	普通	5	やや悪い
2	良い			6	悪い
3	やや良い			7	非常に悪い

問2 貴社では、来年（平成27年）の日本の景気をどのように見通していますか。該当する番号に○を1つお付けください。

来年（平成27年）の日本の景気見通し					
1	非常に良い	4	普通	5	やや悪い
2	良い			6	悪い
3	やや良い			7	非常に悪い

問3 貴社では、来年（平成27年）の自社の業況（景気）をどのように見通していますか。
該当する番号に○を1つお付けください。

来年（平成27年）の貴社の業況見通し					
1	非常に良い	4	普通	5	やや悪い
2	良い			6	悪い
3	やや良い			7	非常に悪い

問4 来年（平成27年）における貴社の売上額伸び率は、今年（平成26年）に比べてどのくらいになると見通していますか。該当する番号に○を1つお付けください。

来年（平成27年）の貴社の売上額伸び率の見通し					
1	20%以上の増加	4	変わらない	5	10%未満の減少
2	10～19%の増加			6	10～19%の減少
3	10%未満の増加			7	20%以上の減少

問5 来年（平成27年）における貴社の設備投資は、今年（平成26年）に比べてどのくらいの額になる予定ですか。該当する番号に○を1つお付けください。

来年（平成27年）の貴社の設備投資の予定					
1	今年より増額	4	未定		
2	今年と同額程度	5	設備投資の予定なし		
3	今年より減額				

問6 貴社は来年（平成27年）における正規社員・非正規社員（パート・アルバイト・派遣社員等）の雇用をどのようにお考えですか。正規社員については、1～5のうち該当する番号に○を1つ、非正規社員については6～10のうち該当する番号に○を1つお付けください。

来年（平成27年）の正規社員雇用			来年（平成27年）の非正規社員雇用		
1	増やす予定	6	増やす予定		
2	現状維持の予定	7	現状維持の予定		
3	減らす予定	8	減らす予定		
4	未定	9	未定		
5	以前から当社にはいない	10	以前から当社にはいない		

問 7 貴社を経営するにあたって、経営者として必要とされる（強化したい）能力とは何ですか。3つまで選んで該当する番号に○をお付けください。

自社経営において経営者として必要とされる能力（複数回答可・3つまで）			
1	決断力	7	技術力
2	実行力	8	先見性
3	統率力	9	計画性
4	資金調達力	10	経験・知識
5	創造力	11	人的ネットワーク
6	交渉力	12	その他（ ）

問 8 問 7 でお答えいただいた経営者として必要とされる（強化したい）能力を得るため、経営者ご自身で取り組んでいることは何ですか。該当する番号にすべて○をお付けください。

経営者として必要とされる能力を得るため取り組んでいること（複数回答可）			
1	関連書籍を読む	7	従業員と意見交換する
2	新聞や雑誌を読む	8	他の経営者と意見交換する
3	インターネットで情報収集する※1	9	専門家※2 から意見を聞く
4	セミナーや講演会に参加する	10	その他（ ）
5	経営者の交流会に参加する	11	特に取り組んでいない
6	取引先と意見交換する		

※1 メールマガジンや他の経営者などのブログを読む、関連サイトの記事を読む等

※2 税理士・会計士、経営コンサルタント等

問 8-1 (問 8 で 1 から 10 のいずれかを答えた方のみ、お答えください) 経営者として必要とされる（強化したい）能力を得るために取り組んだ結果、どんな課題がありますか。該当する番号すべてに○をお付けください。

経営者として必要とされる能力を得るために取り組んだ結果の課題（複数回答可）			
1	得た情報等が自社の状況に合いにくい	4	取り組みの効果が不明瞭
2	得た情報等が環境変化に追いつかない	5	その他（ ）
3	どの取り組み方法が最適かわからない	6	特になし

問 8-2 (問 8 で 11 を答えた方のみ、お答えください) 経営者として必要とされる（強化したい）能力を得るための取り組みを、特に行っていない理由は何ですか。該当する番号すべてに○をお付けください。

経営者として必要とされる能力を得るための取り組みを行っていない理由（複数回答可）			
1	取り組む方法がわからない	5	取り組みに費用がかかる
2	要望に合う取り組みメニューがない	6	今のままで十分なので不要
3	取り組んでも効果が低い	7	その他（ ）
4	取り組む時間がない		

問 9 経営者の能力開発についてのお考えを、差し支えない範囲でご記入ください。

お忙しい中ご協力いただきありがとうございました。